

# CSE

## Cisco Sales Essentials



Telekommunikationsnetzwerke bieten eine riesige Vielfalt an Technologien, Systemen und Lösungsmöglichkeiten. Hier den Überblick zu behalten und für jede Problemstellung die optimale Lösung und Produktauswahl zu finden, erfordert von Vertriebsmitarbeitern und Account Managern weitreichende Kenntnisse. Besonders beim sehr umfangreichen Produktportfolio von Cisco ist eine Einarbeitung notwendig. Dieser Kurs bereitet auf die Prüfung 646-205 zum Cisco Sales Expert vor.

### Kursinhalt

- Partnering with Cisco
- Networking Basics
- Small Business
- Borderless Network Architecture
- Collaboration Architecture
- Virtualization Architecture
- Enhancing Partner Profitability

Jeder Teilnehmer erhält die englischsprachigen Original-Unterlagen von Cisco.

### Zielgruppe

Dieser Kurs wendet sich an Designer, Sales-Mitarbeiter und Account Manager, die sich einen Überblick über die neuesten Technologien und das Produktportfolio von Cisco verschaffen wollen.

### Voraussetzungen

Für die erfolgreiche Kursteilnahme wird allgemeines Netzwerk-Know-how vorausgesetzt.



### Vormerkung und Buchung

Gerne merken wir für Sie für die Dauer von zwei Wochen kostenfrei und unverbindlich einen Kursplatz vor. Auf [www.expertech.at](http://www.expertech.at) können Sie unter *Anmeldung* bequem Vormerkung, Buchung und Hotelreservierung vornehmen. Oder rufen Sie uns einfach an unter 06074-4868-0.

Für geschlossene Teilnehmergruppen modifizieren wir diesen Kursinhalt gerne entsprechend Ihren Anforderungen. Bitte sprechen Sie uns an!



Auf Wunsch senden wir Ihnen gerne unseren kompletten Katalog zu, der Sie über alle Trainings und andere Dienstleistungen informiert.

2 Tage

€ 1.190,00 zzgl. MwSt.

#### Termin/Kursort

25.06.-26.06.12	München	15.11.-16.11.12	Düsseldorf
25.06.-26.06.12	Wien	17.12.-18.12.12	München
20.08.-21.08.12	Hamburg	17.12.-18.12.12	Wien
01.10.-02.10.12	Frankfurt		

Aktuelle Informationen finden Sie auf [www.expertech.at](http://www.expertech.at) CSES

# CSE



EXPERTech



Sales &  
Channel Partner

IT & TK Training

## Module 1: Partnering with Cisco

Lesson 1: Cisco Strengths

Lesson 2: Cisco Architectures

Lesson 3: Channel Certifications and Specializations

## Module 2: Networking Basics

Lesson 1: Introduction to Networking

## Module 3: Small Business

Lesson 1: Small Business Overview

## Module 4: Borderless Network Architecture

Lesson 1: Introduction to Borderless Networking

Lesson 2: Security

Lesson 3: Mobility

## Module 5: Collaboration Architecture

Lesson 1: Introduction to Collaboration

## Module 6: Virtualization Architecture

Lesson 1: Data Center Overview

## Module 7: Enhancing Partner Profitability

Lesson 1: Cisco Services

Lesson 2: Solution Selling



### ExperTeach GmbH Training Center Wien

Millennium Tower, 24. Etage

Handelskai 94-96 • A-1200 Wien

Telefon +43 66 43 45 39 64

info@exper teach.at • www.exper teach.at

© ExperTeach GmbH, alle Angaben ohne Gewähr

Stand 08.05.2012